

**Vorstand.**

Dr. Thomas Brakensiek

Herrn  
Jens Löser  
Löser Consulting  
Am Friedrichshain 3  
10407 Berlin

**Referenzschreiben**

27. Oktober 2014

Sehr geehrter Herr Löser,

vielen herzlichen Dank für Ihre kurzweiligen Vorträge zu den Themen „Was machen gute Führungskräfte besser“ und „Was zeichnet den erfolgreichen Verkäufer aus“, die Sie bei uns am 29. September 2014 in Hamburg gehalten haben.

Es gab viel Lob und positives Feedback von Seiten der Teilnehmer. Ihr Auftritt war motivierend, ideenreich und erfrischend provokativ. Vor allem die vielen authentischen und praxisorientierten Beispiele und Anekdoten aus dem Vertriebsalltag sind sehr gut angekommen. Damit und mit Ihrer charmanten Art konnten Sie unsere Mitarbeiter von der ersten Minute an mitreißen.

Die vielen Denkanstöße waren, trotz oder wegen der teils humorvollen Darbietung, sehr hilfreich und haben unseren Mitarbeitern noch bessere Wege aufgezeigt, um noch erfolgreicher im Vertrieb arbeiten zu können.

Wir haben gelernt, dass Vertrieb nicht nur eine Angelegenheit von Instrumenten, Methoden und Prozessen ist, sondern ganz besonders eine Angelegenheit der persönlichen Einstellung. Diesen Zusammenhang haben Sie großartig erarbeitet.

Im Kreis der Teilnehmer waren einige, die Sie gern auch für ihr Unternehmen in Anspruch nehmen möchten. Auch ich werde Sie gern weiterempfehlen und natürlich unsere Zusammenarbeit fortsetzen.

Viele Grüße



Dr. Thomas Brakensiek