

MB BREMEN

Sales Performance Konzept

Sehr geehrter Herr Löser,

Sie haben in unserem Hause im Jahr 2013 Ihr Sales Performance Konzept durchgeführt. Für die professionelle Zusammenarbeit möchte ich mich herzlich bei Ihnen bedanken.

Ziel der drei Workshops „Selbstmanagement“, „Handlungsmanagement“ und „Professionell verkaufen“ war es, die vertriebliche Leistung unserer Nutzfahrzeugverkäufer noch weiter zu steigern, was Ihnen ausnahmslos gelungen ist. Alle Teilnehmer waren durch Ihre professionelle, praxisnahe Vorgehensweise und Ihre spannenden Beiträge nachhaltig begeistert.

Wir können Löser Consulting für Vertriebsstrainings und Coachings bedingungslos weiterempfehlen und freuen uns auf eine erneute Zusammenarbeit.

Mit freundlichen Grüßen

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized initial 'G' followed by a large, flowing 'L' and a smaller 'ö'.